



TIXON ENERGY S.r.l.

PRESENTAZIONE AZIENDALE

TIXON Energy S.r.l.

1. Storia dell'impresa

Tixon Energy S.r.l. è stata fondata a Milano nel 2008 da professionisti con grande esperienza nelle industrie ICT.

La sede legale è a Milano e le sedi operative si trovano ad Ivrea (Torino), Reggio Calabria e Foggia.

La sua missione iniziale era l'integrazione di prodotti e soluzioni ICT per la sicurezza delle reti di telecomunicazione e trasferimento / distribuzione di energia, sulla base di tecnologie brevettate.

Dopo aver firmato un accordo strategico con TERNA S.p.A. per la realizzazione di uno studio di fattibilità per l'installazione della linea a 380 kV in Calabria, Tixon ha deciso di concentrare i suoi sforzi sul monitoraggio di sicurezza elettrica delle linee di alimentazione, questo diventando il core business aziendale.

Per accelerare lo sviluppo di prototipi, e limitare il necessario investimento iniziale gli azionisti di Tixon hanno deciso di basare le attività aziendali su una collaborazione strategica con partner altamente qualificati – comprese le organizzazioni di ricerca tra le quali il Politecnico di Torino e l'Istituto Superiore Mario Boella –.

Tixon ha ottenuto la validazione e la certificazione riconosciuta da CESI.

2. Prodotti/Servizi e Processo Produttivo

Tixon Energy S.r.l. è attiva nel settore dei sistemi di raccolta dell'energia utilizzabile per alimentare apparati di comunicazione dati o di monitoraggio di parametri delle linee elettriche ad alta tensione.

La società ha inoltre per oggetto le attività di ricerca, sviluppo, produzione e commercializzazione di hardware e software per servizi innovativi di monitoraggio distribuito sul territorio, ivi incluse apparecchiature dedicate alla costituzione di reti di telecomunicazioni e trasmissione di dati.

La società ha inoltre per oggetto la fornitura di servizi, consulenze e quant'altro necessario per la realizzazione ed attuazione di progetti nel campo delle ICT (Information and Communication Technologies) e dell'energia, nonché la progettazione, lo sviluppo e la commercializzazione di prodotti/sistemi per la generazione di energia da fonti non tradizionali, curandone il supporto, la

manutenzione, l'assistenza tecnica, nonché fornendo formazione e consulenza anche nei confronti di soggetti pubblici.

3. Mercato di riferimento

Attualmente Tixon dispone di un mercato di riferimento ed il partner principale è Terna. La possibilità di migliorare le prestazioni dei propri sistemi, consentirà di consolidare i rapporti già in essere.

Un altro posizionamento potrebbe venire dai gestori di servizi di telecomunicazioni che possono raggiungere anche siti non coperti attualmente dai loro servizi con il conseguente aumento del loro fatturato.

Tixon Energy S.r.l. è alla ricerca di partner industriali e finanziari per immettere sul mercato i propri prodotti finali, con particolare riferimento alla tecnologia ARGO, progetto che ha visto la nascita nel 2008 e che attualmente Tixon sta implementando con grande successo di risultati.

